

Soluciones conjuntas para el automóvil Continental
Trabajamos para ayudar a mejorar tu negocio
Reportajes Eventos Recursos TecDoc Empleo Iniciar sesión
autoprofesional.com
Buscar en el site | Buscar en el directorio
Noticias Productos Foros y Blog Directorio de Empresas

estás en <http://www.autoprofesional.com/Noticias/Detalle/Noticia>

Junto a Insurance Broker y denominado Game

Los 600 talleres ADA respaldan un seguro de garantía mecánica para vehículos de ocasión

Los reparadores concertados de ADA (Ayuda del Automovilista) son el aval de calidad técnica y de servicio con el que cuenta el nuevo seguro de garantía mecánica lanzado por esta entidad junto a International Insurance Brokes. "Desde hace unos meses, vender o comprar un vehículo de segunda mano con todas las garantías de que se encuentra en perfecto estado es un trámite muy sencillo, tanto para profesionales como para propietarios particulares, gracias a la fórmula online desarrollada", explican los impulsores de esta nueva garantía mecánica.

Por Redacción Autoprofesional - 30/06/2011

Comparte la noticia

En respuesta a las necesidades de un mercado de vehículos de segunda mano que gana peso específico, frente a la acusada caída de las ventas de vehículos nuevos, el BROKER ha lanzado GAME, seguro de garantía mecánica. Un producto que se distingue de la actual oferta que existe en esta categoría de seguros por su sencilla fórmula de contratación, totalmente online, y por su amplio catálogo de coberturas. La compañía se incorpora así a un mercado en crecimiento que exige cada día más garantías



Los Centros ADA en la modalidad de taller de reparación constituyen un activo de calidad en el seguro de garantía mecánica Game.

"Uno de los mayores obstáculos a los que se enfrenta el comprador de un coche de segunda mano es el temor sobre el estado y funcionamiento del coche, que en el caso de las transacciones entre particulares, éste es un factor que incide aún más y que en muchas ocasiones es motivo para que no llegue a realizarse la compraventa del vehículo", asegura Darío Fernández-Blanco, Director General Comercial de el BROKER.

GAME se ofrece tanto para profesionales de la compraventa de vehículos de segunda mano (www.gmecanica.net), como para propietarios particulares (<http://www.gmecanica.com/ContratarDIRECT.html>).

Ventajas del GAME para el vendedor:

- Facilita la venta del vehículo, acreditando el buen estado del mismo y superando así la desconfianza que pueda tener el comprador sobre este aspecto.
- Protege el patrimonio del vendedor profesional al minimizar el impacto de futuras averías en los vehículos vendidos.
- Fideliza al comprador para futuras adquisiciones.

- Confiere valor añadido a la venta con los servicios de gestión, peritación y atención telefónica 24 horas.
- Su fórmula de contratación totalmente online agiliza considerablemente la tramitación de la póliza, y ahorra gastos de gestión.

Ventajas del GAME para el comprador:

- Acredita el buen estado del vehículo.
- Equipara las garantías del vehículo de ocasión a las de uno nuevo.
- Evita el gasto extra si fuese preciso arreglar los fallos que sufra el vehículo, de manera que el comprador se ahorrará los problemas de reparación, que correrán a cargo de la compañía aseguradora.
- Incorpora un Programa de Asistencia en viaje —a personas y vehículos— de cobertura europea que amplía la capacidad de asistencia y reparación en el ámbito europeo.
- Red de más de 600 talleres concertados para la reparación de las averías.
- La compañía efectúa directamente el pago al taller reparador sin necesidad de que el asegurado desembolsa cantidad alguna en ningún momento por la reparación cubierta por las garantías.

Comentarios

Para realizar comentarios es necesario estar [registrado](#)

Añadir comentario

Más contenidos sobre:

[nuevos productos](#) [empresas](#) [recambios](#) [taller](#)

SUSCRIBASE HOY MISMO para estar informado a través de nuestras alertas y boletines

Email (Alertas)

Boletines

Lo último

[Glasurit, protagonista del III Torneo Conceaur de Golf y Pádel](#)
[Los 600 talleres ADA respaldan un seguro de garantía mecánica para vehículo...](#)

[Monroe propone seducir al automovilista con un 4x3 por la seguridad via!](#)

[El 54 por ciento de los motoristas prefieren ir al taller independiente](#)

[Guisasola Distribuciones, distribuidor asturiano de Standox, celebra su 40...](#)

[Anfac y Aniacam insisten en proponer su Sistema Integral de Gestión de Resi...](#)

Más noticias

patrocina

¡Perfecto con Bosch!
BOSCH
Innovación para tu vida

Suscríbete al newsletter gratuito de autoprofesional.com Su publicidad aquí

1 MARCA DE FILTROS

Líder gracias a la calidad
FILTRON